

Wir suchen

Software-Dealer



Software Sales Manager (w/m/d)

Finaplust entwickelt digitale Ökosysteme für Wealth Management für Banken, Vermögensverwalter, Family Offices und Stiftungen. Die an den beiden Standorten Kaiserslautern und Rödermark entwickelte Wealth-as-a-Service-Plattform gehört seit Langem zu den marktführenden Lösungen im Bereich Wealth-Management-Software.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich ab sofort in Festanstellung.

Deine Aufgaben

- + Akquise neuer Kunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- + Steuerung des gesamten Sales Cycle von der Akquise bis zum Closing
- + Identifizieren neuer Verkaufschancen und Begeisterung potenzieller Kunden für die vielfältigen Vorteile und den Mehrwert unserer digitalen Lösungen
- + Analyse individueller Kundenanforderungen und Präsentation passgenauer Lösungen - gemeinsam mit unserer Projektleitung/Entwicklung
- + Enger Dialog mit Kunden, bedarfsgerechte und kontinuierliche Betreuung und Vertrauensaufbau für langfristige Partnerschaft
- + Repräsentation des Unternehmens auf Fachtagungen und Branchenveranstaltungen und Pflege eines internen und externen Netzwerks

Deine Qualifikationen

- + Verkaufstalent durch und durch: Ausgeprägte Eigenmotivation und Interesse am Vertrieb von erklärungsbedürftigen Software-Produkten
- + Kenntnisse im und Interesse am Finanzmarkt, idealerweise der Vermögensverwaltung
- + Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Affinität und Merkfähigkeit für Zahlen, Daten und Fakten, strukturierte Arbeitsweise
- + Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation mit hoher Affinität für Vertrieb und Software
- + Verhandlungssichere Deutschkenntnisse (C1-Level nach dem Gem. Europäischen Referenzrahmen für Sprachen) zwingend erforderlich, Englisch von Vorteil, Arbeitserlaubnis der europäischen Union

Wir bieten

- + Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- + 30 Tage Urlaub und Workation-Möglichkeit im EU-Ausland
- + Koordinierte Einarbeitung in alle relevanten technischen und fachlichen Themen
- + Die Chance, die Zukunft mit Eigenverantwortung aktiv mitzugestalten

So kommt Deine Bewerbung zu uns

Sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@finaplust.de. Bei Fragen melde Dich gerne direkt bei Elke Boerner unter +49 631 8924 7500.